

「営業販売委託」 について

研修企画会社様

- 営業販売委託について
- 研修提案説明会
- サンプル研修＋相談会

会社の問題・課題については
表面的な対応だけではなく
原因・要因を 取除く必要があります
・・・IMEに ご相談ください



研修企画会社様 「営業販売委託」について

弊社は 1991 年より製造業向けの様々なテーマの開発をしてコンサルティングや研修・講演等を行ってまいりました。

ただ開発特化型の事業活動である為、営業販売活動はホームページ、SNS でしか行っておらず、コロナ禍以来、受注に苦戦しております。

今後の課題対応 研修テーマ名	現在の問題対応 研修テーマ名	研修タイプ
経営戦略立案	生産管理の基礎	通常研修 (ブレン)
成長戦略と知的資本経営MOT	課題解決、問題解消	三階層研修 メイン研修 幹部研修 実務研修
新製品・新事業開発	実務の指示・実行の3条件の整備	
経営管理・組織管理の基礎	実務の問題・ロスの発見と対策	幹部・管理者 研修 (二階層研修)
ISO-品質・環境・安全衛生	5S活動と問題発見・対策の体制作り	
変化対応(フレキシブル)生産方式	ヒューマンエラー・ボカミス対策	問題対策 研修 (二階層研修)
機械化・自動化・スマート化	原価の管理と改善	
生産人材育成システムの考え方	改善、IE技法の理解と活用	上記研修 +ゼミ
人材育成・技術技能伝承・OJT	作業の実施効率管理	
実務者研修	品質管理の基礎	

実施形態

IMEコンサルティング © Seiji Tateiba 2023 Tokyo JP.

そのため、
現在拡販の為に 研修・コンサルの営業販売委託先を求めています。

委託準備として、次の2パターンの営業販売活動支援を用意しました。

研修の受注を
お願いします



●「研修提案」説明会

お会社に伺い、製造業の問題・課題の実態と対応・対策の考え方、研修・コンサルテーマの概要等のご説明をいたします。


種類名	主旨・目的	実行概要	対象	定員
研修企画社様 「研修提案 説明会」	研修営業担当者様の 研修企画、顧客提案、 営業活動等のパワーア ップを図ります。	多くの会社のお困り事と 対策例、IME の取扱い テーマ、研修選択方法 等について説明します	お会社の企画、 営業等をご担当 の皆様 (社内人材対象)	10 名以内

●「サンプル研修+相談会」

「同行営業形式」又は「集合研修形式」で営業活動を支援します
製造業の企業様に問題・課題の相談と 60 分程度のサンプル研修を行います

研修企画社様 (顧客企業様向け) 「サンプル研修 +相談会」	お会社の顧客企業様に 集合研修又は個別訪問 にて、サンプル研修と相 談・説明を行います	お困りごとの相談と 60 分程度のサンプル研修 を行い研修テーマの内 容・要点をご説明します	経営支援をご検 討中の顧客企業 の担当者様など (要営業立合い)	顧客企業 のご担当者様 3 名程度/社 (1~10 社)
---	--	---	---	---------------------------------------

お問合せ、ご相談等は、弊社ホームページの「[お問合せ](#)」からご連絡ください。

 株式会社 IMEコンサルティング 東京都大田区蒲田	HP : http://www.ime-net.com 活動情報 : 「 Facebook 」 : 「 X 」 【お問合せ】
--	---

研修企画会社様 営業ご担当者様に 弊社取扱テーマ等のご説明を致します

「研修提案」説明会

研修企画にあたり顧客企業様に、どの様なテーマをお勧めしたらよいのか、どのような支援形態が良いのか・・・など、お悩みではないでしょうか？

営業力の
パワーアップ！



研修の営業企画・顧客提案の一助として
弊社の 研修リスト掲載テーマについて [\[研修テーマ一覧\]](#)
ご説明とサンプル研修を行います。

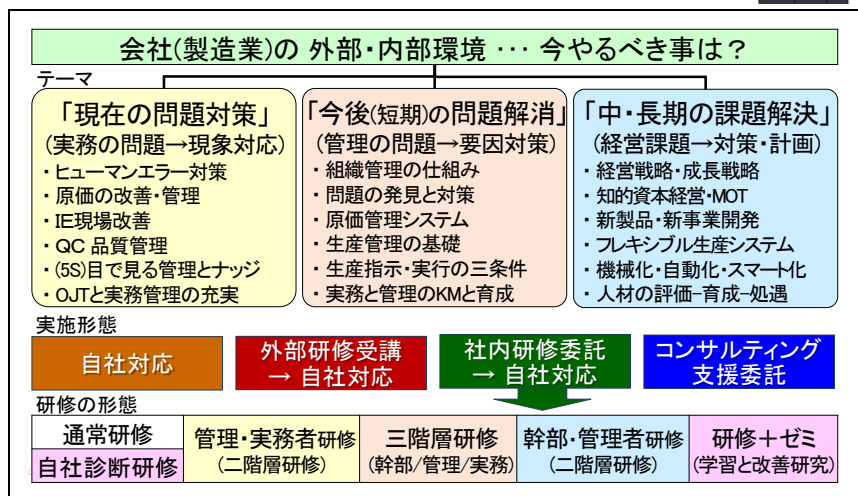
(1) 主旨・目的

研修の営業は「説明が難しい」、「話した事が正しかったか不安」、「質問に答えられない」などと悩んでおられませんか？

お会社の営業ご担当者様に

- ・製造業の問題・課題
- ・経営状況と取り組むべきテーマ
- ・対応・対策考え方、方法
- ・提案事項と結果の予測

等について、ある程度ご理解いただくことが理想と思われま



(2) 対象

営業業務責任者様、営業企画ご担当者様、営業ご担当者様、他

(3) 実施要領

内容は、①製造業の問題・課題と支援の考え方・要領、②研修テーマの説明・サンプル研修、③研修実施のタイプ・要領の説明などを行います。ご希望の内容・時間等ご相談の上でプログラムを設定します。

種類名	主旨・目的	実行概要	対象	定員
研修企画会社様 「研修提案説明会」	研修営業担当者様の研修企画、顧客提案、営業活動等のパワーアップを図ります。	多くの会社のお困り事と対策例、IME の取扱いテーマ、研修選択方法等について説明します	お会社の企画、営業等をご担当の皆様 (社内人材対象)	10名以内

※ 資料、レジュメは弊社で用意します。 御社会議室又はご指定の会場にて行います。

※ 蒲田駅(JR、東急、京急)を起点とした旅費交通費等のご負担をお願いします。

(すでにお取引実績があるお会社様は、交通費等はいただきません)

(4) 約束事項

実際の発注先は弊社でなくても、顧客企業様に最適と考えられる講師・カリキュラムをご選択ください。

資料、カリキュラム等の著作権は弊社にありますので、弊社の同業他社等への開示はしないでください。

(5) お問合せ等

お問合せ・ご要望等は、代表のメールまたはホームページの[お問合せ](#)からご連絡ください。



株式会社 IMEコンサルティング
東京都大田区蒲田

HP : <http://www.ime-net.com>

活動情報 : 「[Facebook](#)」 : 「[X](#)」

[\[お問合せ\]](#)

研修企画会社様 同行 or 集合研修で顧客企業様へのご提案のお手伝いをします

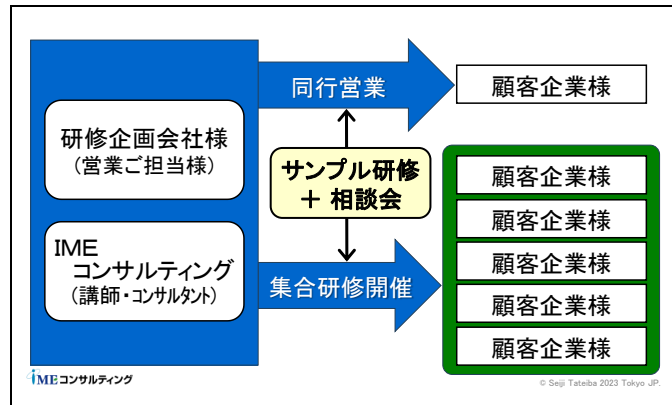
「サンプル研修＋相談会」

研修、コンサルティングの営業は、大変難しいと言われてています。

顧客企業様にどのようなテーマをお勧めしたらよいか、どのような支援形態が良いのか・・・など、お困りではありませんか？

(1) 主旨・目的

お会社と IME で協力して営業説明をすることで、顧客企業様の状況に応じたテーマと支援方法についてご提案を可能にすることを主旨・目的としております。



(2) 対象

顧客企業様は、主に製造業の企業様が対象となります。
受講対象は、顧客企業の工場長・管理者様、教育ご担当者様
定員は個別企業への同行営業形式の場合は5名以内
集合研修形式での定員は、各社2-3名程度で、2~10社

プログラムを
開発した講師が
顧客企業様に直接
相談・説明します



(3) 実施要領

2時間パッケージの例 (同行営業、集合研修共通です)

時間 (分)	項目	担当と内容	備考
14:00~14:10	10	オープニング	営業担当者の挨拶・予定説明
14:10~15:10	60	サンプル研修	IMEによる指定テーマのサンプル研修
15:10~15:20	10	休憩	—
15:20~15:50	30	相談会	IMEと営業担当者による質疑応答
15:50~16:00	10	終了挨拶	営業担当者の挨拶・予定説明
			今後のご連絡等

※ レジユメ等は弊社で用意します。

※ 蒲田駅(JR、東急、京急)を起点とした旅費交通費等のご負担をお願いします。

※ 著作権は弊社に帰属しますので、サンプル研修の撮影、録音、録画、資料の複写複製等はできません。

(4) 会場

「同行営業形式」 対象が一社の場合は、先方にお伺いするか、会議室等に来ていただく事になります。

「集合研修形式」 複数の顧客企業様にお集まりいただく場合は、研修室・会議室等で行う事になります。

(5) 約束事項

実際の発注先は弊社でなくても、顧客企業様に最適と考えられる講師・カリキュラムをご選択ください。

経営コンサルタント等が入っておられるお会社様のご参加は、お断り申し上げます。

資料、カリキュラム等の著作権は弊社にありますので、弊社の同業他社等への開示はしないでください。

(6) お問い合わせ等

お問い合わせ・ご要望等は、代表のメールまたは弊社ホームページの[お問い合わせ](#)からご連絡ください。



株式会社 IMEコンサルティング
東京都大田区蒲田

HP : <http://www.ime-net.com>

活動情報 : 「[Facebook](#)」 : 「[X](#)」

[\[お問い合わせ\]](#)

IMEコンサルティングについて

2023年10月作成
株式会社 IME コンサルティング

■会社概要

株式会社IMEコンサルティングは、経営・管理の技術開発を行い、製造業を中心とした企業様に、コンサルティングや研修などを通じて経営支援をさせていただいております。

<p>業務開始 1991年3月1日 (日本能率協会を通じて) 創業年月日 1998年8月1日 (直接受注開始) 設立年月日 2001年7月3日 (株式会社登記) 設立会社名 株式会社 IMEコンサルティング 所在地 東京都大田区蒲田 代表取締役 立居場誠治 資本金 1千万円</p>	<p>東京商工会議所会員 蒲田法人会会員 日本能率協会講師 中小企業大学校講師</p>
<p>業務内容</p> <ul style="list-style-type: none"> ・研修・講演 ・診断 ・コンサルティング ・ツール開発 ・書籍、文書類 ・診断システム ・eラーニングシステム開発 ・研修コンテンツ開発 	<p>技術テーマ</p> <ul style="list-style-type: none"> ・経営戦略、経営計画・管理、組織管理 ・成長戦略とMOT、新製品開発 ・マネジメントシステム構築 (経営、組織、原価、ISO) ・生産管理、フレキシブル生産システム構築 ・機械化・自動化・スマート化 ・人材育成、技術技能伝承、OJT ・ヒューマンエラー、ポカミス対策、リスク管理 ・現場改善管理 (IE、QC、5Sと目で見える管理) ・実施効率管理 (工数設備効率、品質コスト)



IMEコンサルティング

IMEでは、日本能率協会、中小企業大学校、各教育研修団体等に、カリキュラム、テキスト、資料等の提供、講師派遣・出講などを行っております。

■講師プロフィール

株式会社 IMEコンサルティング

代表取締役 立居場 誠治 (たていば せいじ)

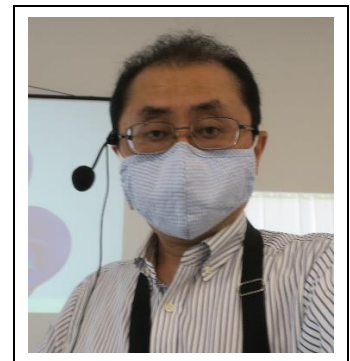
日本大学卒業後、大手建材メーカーで生産管理、コストダウン、品質管理、公害対策、研究開発等を担当。

1991年より日本能率協会、1997年よりタナベ経営にて経営コンサルティング、研修等の活動を行い、1998年に独立し、現在に至る。

製造業のコンサルティングを中心とし、経営戦略立案、新製品・新事業開拓、原価マネジメント、現場改善、ISO9001, 14001, OHSAS18001の認証取得支援等で、多くの企業の指導、教育研修の実績を持つ。

著書 『技術者のための原価企画』、『理想原価への挑戦』(日本能率協会)

『経営戦略立案』、『経営管理の仕組み』、『ヒューマンエラー、ポカミス防止』(コンテン堂) など



■研修実施の要領

弊社の各種プログラムを、御社ご指定の場所で研修いたします。

研修プログラムは、ある程度のカスタマイズは可能です。また、新規作成も可能です。

なお、社内研修は、外部研修と比べ、多くの人材が同時に同じ研修を受講し、学ぶことが可能なため、共通の認識・理解が得られ、以降の各種活動がスムーズになる効果があります。

※ 全国各地に出講いたします。(コンサルティング、研修出講した都道府県)

北海道、秋田、岩手、福島、宮城、山形、新潟、長野、群馬、栃木、埼玉、茨城、千葉、東京、神奈川、山梨、静岡、愛知、富山、石川、福井、京都、奈良、大阪、和歌山、兵庫、岡山、鳥取、広島、愛媛、福岡、佐賀、熊本

※ 出講の費用等

お問合せをいただき、実施の日数や実施要領等のご相談内容に応じて、お見積りいたします。

(適格請求書発行事業者 登録番号 T9010801000107)

以上 [\[お問合せ\]](#)



株式会社 IMEコンサルティング

東京都大田区蒲田

<http://www.ime-net.com><https://www.facebook.com/IMEconsulting/>

