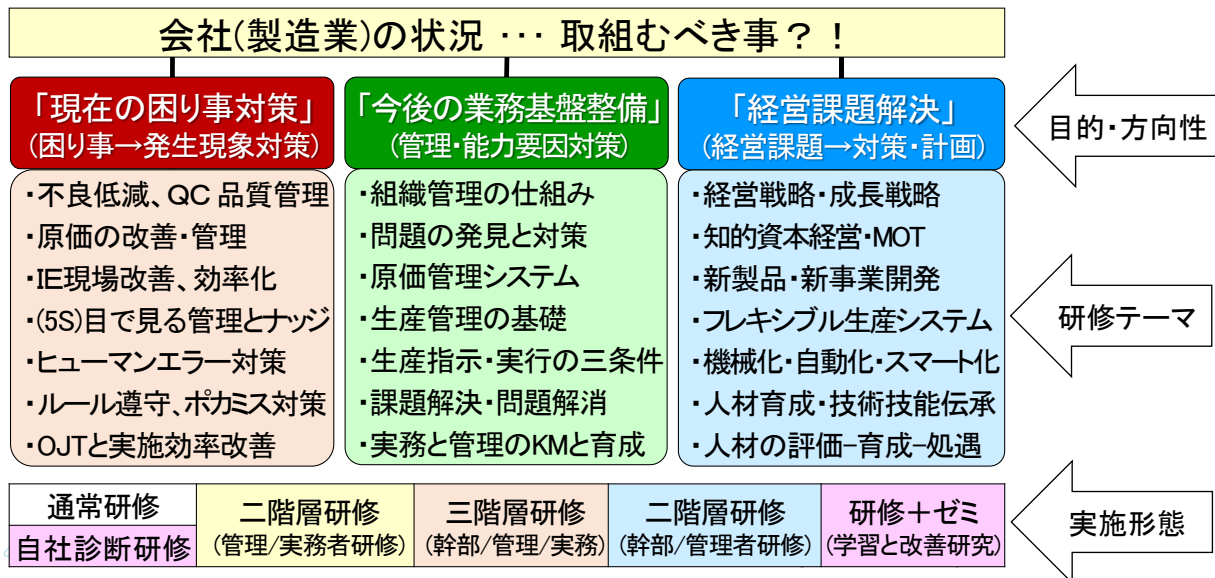


IMEの「研修販売」を お願いします

● 研修のテーマと実施形態の例



会社の問題・課題への対応
管理・改善、人材育成 … など
社内研修、公開研修に
IME の研修を販売してください
ご興味ございましたら
お気軽に「[お問合せ](#)」ください



研修販売委託先募集

社内研修、公開研修に、弊社の研修を販売してください（[お問い合わせはこちら](#)から）

（株）IMEコンサルティングについて

代表の立居場は1991年より（株）ME マネジメントサービスに所属し、日本能率協会、日本規格協会、中小企業大学校、各地の自治体・商工会・産業振興会、個別の企業様などで、製造業の診断、経営コンサルティング、教育研修などを行ってまいりました。

1998年よりIMEコンサルティングを設立し自社受注を開始し、2001年に登記して現在に至っております。

「販売委託」する理由は、弊社はテーマ開拓・技術開発に特化しており営業活動や広告宣伝等は行ってまいりませんでした。それで十分な受注をいただいていたのですが、先般のコロナ禍で苦戦を強いられるようになり、現状を打破するために、販売委託先を募集する事に致しました。

販売委託する研修のテーマ・形態等

今後の課題対応 研修テーマ名	現在の問題対応 研修テーマ名	研修形態
経営戦略立案	生産管理の基礎	通常研修 (ブレーン)
成長戦略と知的資本経営MOT	課題解決、問題解消	三階層研修 幹部研修 管理者研修 実務リーダー研修
新製品・新事業開発	実務の指示・実行の3条件の整備	二階層研修 幹部研修 管理者研修
経営管理・組織管理の基礎	実務の問題・ロスの発見と対策	二階層研修 管理者研修 実務リーダー研修
ISO・品質・環境・安全衛生	5S活動と問題発見・対策の体制作り	上記研修 +ゼミ
変化対応(フレキシブル)生産方式	ヒューマンエラー・ボカミス対策	
機械化・自動化・スマート化	原価の管理と改善	
生産人材育成システムの考え方	改善、IE技法の理解と活用	
人材育成・技術技能伝承・OJT	作業の実施効率管理	
実務者研修	品質管理の基礎	

●お取扱い「テーマ」

製造業の経営～管理・改善等を取扱います。

●実施可能な研修形態

- ・通常研修（一般的に開催される研修）
- ・二階層・三階層研修（ひとつテーマでも幹部、管理者、実務リーダーなどの階層ごとに考える事・やる事が異なるため、それぞれの階層別に研修を行います）
- ・研修+ゼミ（上記研修にゼミ形式での課題研究を行います）

販売委託内容、説明資料等

研修やコンサルティングの営業販売は形のないモノを説明する必要があり、難しいと言われています。その為、資料等をご用意しております。

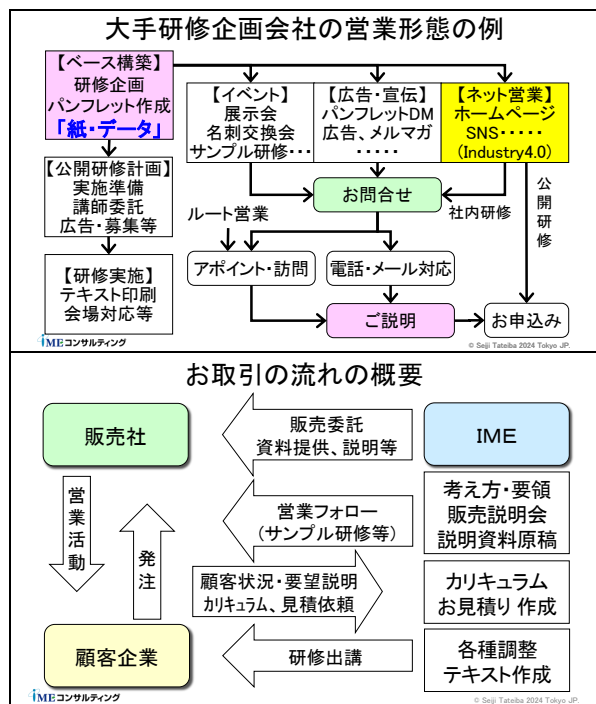
- 研修営業の考え方、要領、役割分担 「例」
- 研修説明資料、ツール類（印刷原稿等）

IMEによる販売フォロー（[説明ページ](#)参照）

- 営業担当者説明会（営業要領、研修説明等）
 - 顧客への説明会（サンプル研修+相談会）
 - ご質問、ご相談
 - ご要望対応（カリキュラムのカスタマイズ等）
- ご要望により既存のカリキュラムに手を加えることは可能です。（量が多い場合、固有の内容等は料金発生）

委託の条件

ご相談の上で決める事ですが大まかには、顧客からいただく金額から弊社請求を引いた分が販売社の粗利となります。（販売価格は、そちらでお決めください）



株式会社 IMEコンサルティング

東京都大田区蒲田 活動情報等 [「Facebook」](#) [「X」](#)

HP: <http://www.ime-net.com>

[研修ページ](#) [【お問合せ】](#)